

LA ECONOMÍA PARA EL NUEVO PRESIDENTE DEL ECUADOR

Luis Tobar-Pesántez¹

Resumen.

El Ecuador atraviesa una profunda crisis de orden económico, social y político agravada aún más por la influencia de la pandemia del COVID-19; bajo este contexto se dieron las elecciones presidenciales; que luego de una segunda vuelta, resultó ganador el señor Guillermo Lasso Mendoza.

Es por ello, que, en esta entrega de Notas de Economía, consideramos importante, compartir un diagnóstico de cómo recibe el país el nuevo presidente, mediante el análisis de un conjunto de indicadores económicos y sociales, que nos permitirá conocer el camino y los retos del futuro presidente de la república del Ecuador.

Palabras clave: Ecuador, presidente, economía, retos.

1. Antecedentes

A las elecciones presidenciales se presentaron a la primera vuelta 16 candidatos, de diversas corrientes ideológicas; habiéndose concentrado la votación en 4, con el 88% de la votación, los 14 se repartieron el restante 12%, el detalle a continuación.

Tabla 1: Resultados electorales para presidente del Ecuador

Primera vuelta			Segunda vuelta		
Candidato	Votos	%	Candidato	Votos	%
Andrés Arauz	3.034	33%	Guillermo Lasso	4.656	52%
Guillermo Lasso	1.830	20%	Andrés Arauz	4.236	48%
Yaku Pérez	1.798	19%	Total	8.892	
Xavier Hervas	1.454	16%			
Otros	1.158	12%			
Total	9.273				
Blancos	329		Blancos	174	
Nulos	1.013		Nulos	1.761	
Total	1.343		Total	1.935	
Total general	10.616		Total general	10.827	

Votos en miles de personas

Fuente: CNE

Elaborado por: Luis Tobar

En la segunda vuelta, en donde se enfrentaron los dos finalistas (de visiones diferentes de la economía, esto, según a sus planes de gobierno), resultó ganador el señor Guillermo Lasso, de tendencia liberal. Este proceso electoral vino presidido de ofertas de campaña en gran medida demagógicas de la mayoría de los candidatos, de

¹ Docente Universidad Politécnica Salesiana, Cuenca 010105, Ecuador ltobar@ups.edu.ec; Orcid <https://orcid.org/0000-0003-4074-323>; <https://www.investigacion.ups.edu.ec/grupo/igomsoh-ups/>

las que no se salvaron los finalistas; cuyas principales propuestas en el plano económico se considerarían poco viables.

Considerando que la labor que realizará el ejecutivo tiene directa relación con la composición de la Asamblea, presentamos los resultados (CNE, 2021).

Tabla 2: Resultados electorales para Asambleístas del Ecuador

Partido	N. Asambleístas
Centro Democrático	49
Pachakutic	27
P. Social Cristiano	19
Izquierda Democrática	17
CREO	12
Otros 10	13
Total	137

Fuente: CNE

Elaborado por: Luis Tobar

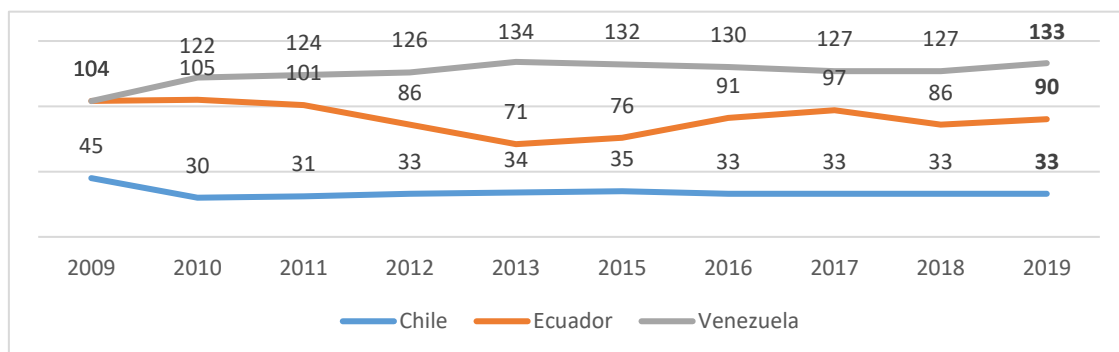
Con estos antecedentes, expondremos a continuación, algunos indicadores que nos permitirán tener una visión general de cómo recibe el país el nuevo presidente de los ecuatorianos en el auge de la pandemia del COVID-19.

2. Análisis

Compartiremos información de diversas fuentes, tanto nacionales como internacionales que nos posibilitará dimensionar el estado actual de la economía ecuatoriana. Cabe señalar que algunos de los indicadores que se presentarán, han sido objeto de cuestionamientos por parte de algunos sectores; sin embargo, nos servirán como referencia para el análisis.

Iniciamos con el Índice de Competitividad Global, indicador que se publica con una periodicidad anual, a través del World Economic Forum, que analiza la competitividad de las naciones, tomando como referencia 12 pilares, que incluyen 110 indicadores, con cifras oficiales provenientes de diversas fuentes nacionales e internacionales y la información de encuestas de opinión realizadas a más de 12 mil líderes empresariales en todos los países. En el último reporte disponible al 2019, se registra información de 141 países (World Economic Forum, 2019).

Gráfico 1: Evolución del Índice de Competitividad Global. Varios países (2009-2019)



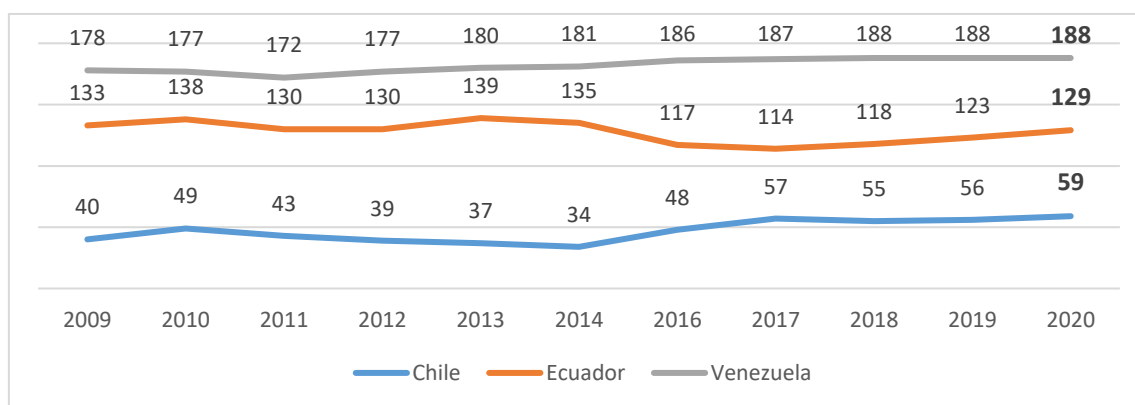
Fuente: WEF varios años

Elaborado por: El autor

En el 2019 Ecuador se encuentra en el puesto 90 en el mundo de 141 economías analizadas, el país se ha ubicado en lugares secundarios en la última década; en América del Sur, Chile ha sido el país con mejor desempeño y Venezuela el país menos competitivo.

Un segundo indicador, el Índice de Facilidad para Hacer Negocios; el Doing Business proporciona una medición objetiva de las normas que regulan la actividad empresarial y su aplicación en 190 economías en el ámbito subnacional y regional. El primer informe fue publicado en 2003 cubría cinco grupos de indicadores en 133 economías. Una clasificación más alta, es decir, más próxima al 1, significa que las regulaciones en el ámbito de los negocios de esa economía facilitan la apertura de empresas locales y sus actividades. Las clasificaciones se determinan en base a la media de las puntuaciones obtenidas en los 10 indicadores (Banco Mundial, 2020), su evolución en el siguiente gráfico.

Gráfico 2: Índice de Facilidad para Hacer Negocios. Varios países (2009-2020)



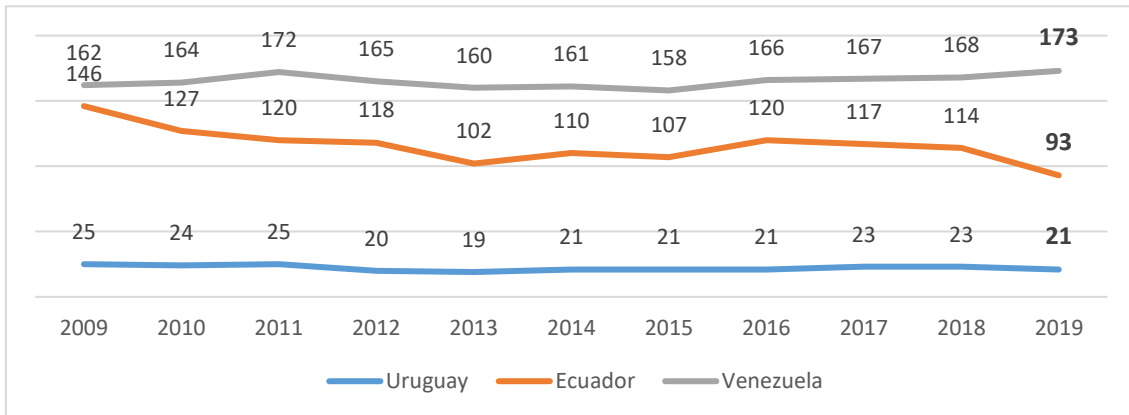
Fuente: Banco Mundial varios años

Elaborado por: El autor

Al igual que en el indicador anterior, realizamos la comparación de la posición del Ecuador, que en el 2020 (informe más reciente), se ubica en el lugar 129 en el mundo, en América del Sur tan solo superamos a Bolivia que se ubica en el puesto 150 y a Venezuela en el 188; en la región el país de mejor desempeño en este indicador históricamente ha sido Chile. Entre otros aspectos, el indicador considera el número de trámites para abrir un negocio, el pago de impuestos, las facilidades para obtener un crédito, los permisos de construcción, registro de la propiedad, etc.

El siguiente indicador tiene una relación directa con la competitividad de los países, (un país corrupto es menos competitivo) (Tobar & Guevara, 2020). Nos referimos al Índice de Percepción de la Corrupción, que lo elabora "Transparencia Internacional"; este organismo se creó en 1995 y mide la percepción de la corrupción que existe en el sector público de diferentes países a través del cálculo de un índice que otorga una puntuación entre 0 (corrupción elevada) y 100 (transparencia elevada). Para el levantamiento de la información utiliza 13 encuestas que recogen el análisis de expertos y ejecutivos de empresas de cada país. En 2019, la última información disponible se analizó a 180 países (Transparency International, 2019). Como se puede ver en el Gráfico 3, históricamente el país es percibido como una economía con altos niveles de corrupción; en la región, en Uruguay, la percepción de la corrupción es menor, y Venezuela es considerado como uno de los países más corruptos del mundo.

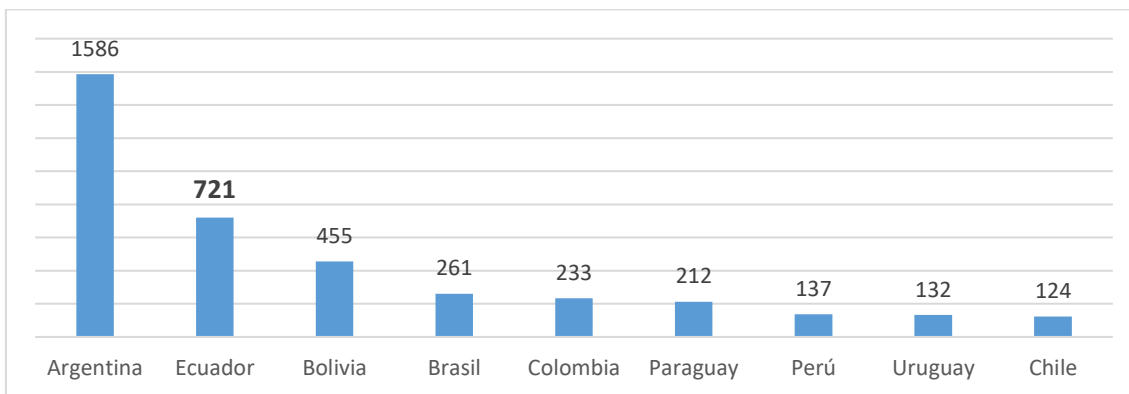
Gráfico 3: Índice de Percepción de la Corrupción



Fuente: Transparencia Internacional. Varios años
Elaborado por: El autor

Un nuevo indicador para análisis es el Riesgo País “es un indicador sobre las posibilidades de un país emergente de no cumplir en los términos acordados con el pago de su deuda externa, ya sea al capital o sus intereses; cuanto más crece el nivel de riesgo de una nación determinada, mayor es la probabilidad de que la misma ingrese en moratoria de pagos o "default" (Economía.com, 2019).

Gráfico 4: Riesgo País. Comparativo varios países América del Sur. Año 2021



Fuente: Ámbito. Información al 6 de mayo 2021. Venezuela, a la misma fecha sobrepasó los 25.000 puntos
Elaborado por: El autor

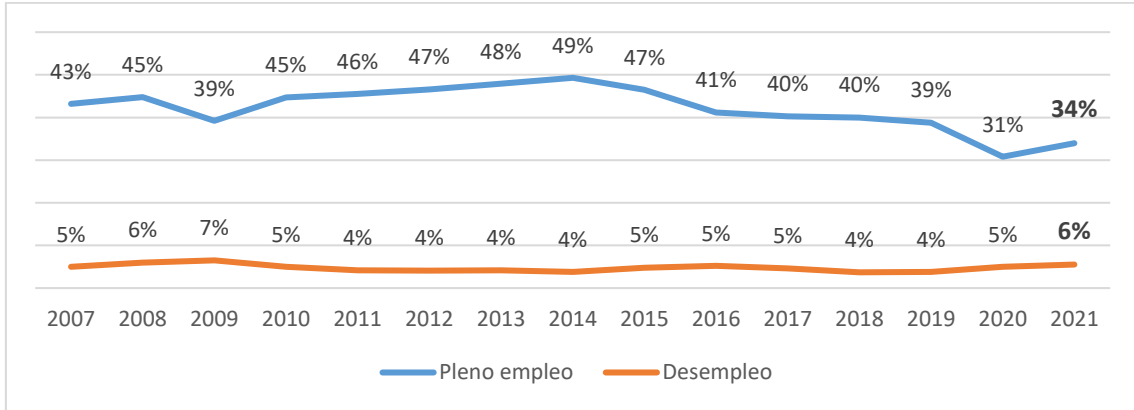
El comportamiento del riesgo país ha sido irregular en el Ecuador, pero manteniendo una constante, siempre superior a nuestros países vecinos como Colombia y Perú. Cabe señalar que en algunos períodos ha llegado a niveles récord, como en el 2008, cuando sobrepasó los 4.700 puntos y el 24 de marzo del 2020 que llegó a 6.063 puntos. En mayo de este año se ha registrado un descenso; sin embargo, continúa siendo uno de los más elevados de América del Sur, tan solo menor a países como Argentina y Venezuela (Ambito, 2021).

A continuación, algunos indicadores de orden social:

El empleo; este indicador indice de manera directa en la economía, y el preservarlo, el crear nuevas fuentes de empleo, debería ser uno de los principales

objetivos del nuevo gobierno; analizaremos dos temas, el empleo pleno, que hace referencia a las personas que al menos laboran la jornada completa y reciben al menos el salario básico; y por otra parte a quienes no consiguen trabajo, los desempleados.

Gráfico 5: Evolución del empleo pleno y el desempleo en el Ecuador.

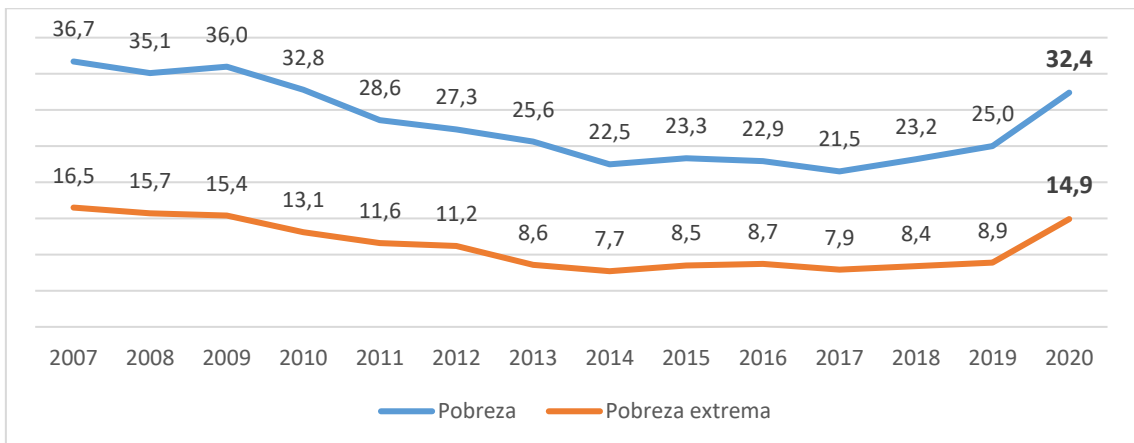


Fuente: INEC. Información del 2021 con corte a marzo
Elaborado por: El autor

En el período de análisis, el 2014 fue el año en donde se registraron los mejores indicadores de empleo; por una parte 49 de cada 100 ecuatorianos tenía un empleo pleno; por otra parte, el 4% se encontraban en la desocupación; en los siguientes años el indicador de empleo pleno se fue deteriorando, llegando al 2021, en donde tan solo 34 ecuatorianos de cada 100 trabajan en jornada completa y perciben al menos un salario de 400 dólares por mes; los restantes ecuatorianos, o están en el subempleo o se encuentran desempleados; todo ello tiene directa relación con el incremento de la pobreza y desigualdad, que será analizado a continuación.

La Pobreza; para diciembre 2020, se considera a una persona pobre por ingresos si percibe un ingreso familiar per cápita menor a 84,05 dólares mensuales y pobre extremo si percibe menos de 47,37 dólares mensuales (INEC, 2021). Es decir 2,8 y 1,6 dólares por día respectivamente; valores que apenas sirven para sobrevivir a millones de ecuatorianos; su evolución en el siguiente gráfico:

Gráfico 6: Evolución de la pobreza y pobreza extrema en el Ecuador.



Fuente: INEC
Elaborado por: El autor

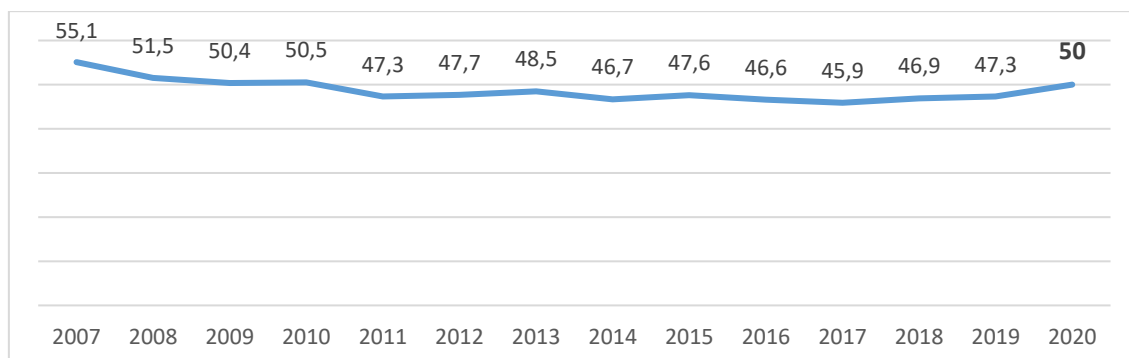
En el período señalado, se registró inicialmente un descenso de los niveles de pobreza y pobreza extrema en el país, llegando a su nivel más bajo en el 2017, luego se revirtió la tendencia; en el último año, por efectos de la pandemia se dio un incremento notable tanto de la pobreza del 25% al 32,4% como de la pobreza extrema del 8,9% al 14,9% a diciembre del 2020; es decir, 7 y 6 puntos porcentuales de incremento respectivamente. Como se puede observar en los gráficos 5 y 6, es evidente el mayor deterioro de los indicadores como consecuencia de la pandemia.

Cabe señalar que las diferencias entre el sector urbano y rural son cada vez mayores; los sectores rurales son quienes tienen los peores indicadores sociales; del 2019 al 2020 la pobreza en dicho sector pasó del 41,8% al 47,9%; y la pobreza extrema del 18,7% al 27,5%.

El incremento de los niveles de pobreza y pobreza extrema no son exclusivos del Ecuador, según la CEPAL proyectó que, por los efectos de la pandemia, un total de 209 millones de personas estarán bajo la línea de la pobreza a finales de 2020, 22 millones más que el año anterior. De ese total, 78 millones de personas se encontrarían en situación de pobreza extrema, 8 millones más que en 2019 (CEPAL, 2021). Cifras en verdad preocupantes que han incrementado la desigualdad en el mundo y en especial a los países de la región. Y es justamente lo que analizaremos a continuación:

El índice de Gini es el coeficiente de Gini expresado en referencia a 100 como máximo, en vez de 1, y es igual al coeficiente de Gini multiplicado por 100. Una variación de dos centésimas del coeficiente de Gini (o dos unidades del índice) equivale a una distribución de un 7% de riqueza del sector más pobre de la población (por debajo de la mediana) al más rico (por encima de la mediana) (Santamaría, 2018).

Gráfico 7: Evolución del Índice de Gini en el Ecuador



Fuente: INEC

Elaborado por: El autor

En el Ecuador, se ha registrado un descenso marcado de este indicador, si consideramos que en el año 2000 llegó a 56,4, en donde se evidenció una mayor desigualdad, habiendo legado al 2017 con su mejor desempeño del 45,9; a partir de dicho año la tendencia se revierte, y se profundiza en el 2020 por los efectos de la pandemia del COVID-19, en donde se llegó a 50; si lo comparamos con los países de América del Sur, Colombia, Chile y Brasil son los países más desiguales de la región, seguidos por Ecuador; consideramos que este indicador tiene cierta relación con la activación de la protesta y conmoción social que desde el 2019 se está dando en los países señalados; lo cual nos perjudica a todos los ciudadanos y en especial a los sectores más vulnerables.

En una tercera parte; considerando que el Ecuador es un país dolarizado, abordaremos las principales vías de ingreso de dólares a la economía.

En primer lugar, analizaremos la balanza comercial del país; el saldo entre las exportaciones y las importaciones, lo cual nos dará una visión global del comportamiento del sector externo.

Tabla 3: Evolución de la Balanza Comercial en el Ecuador

Año	Exportaciones	Importaciones	Diferencia
2.008	18.510	17.600	910
2.009	13.799	14.097	-298
2.010	17.489	19.468	-1.979
2.011	22.322	23.151	-829
2.012	23.764	26.447	-2.683
2.013	24.751	25.826	-1.075
2.014	25.724	26.447	-723
2.015	18.330	20.460	-2.130
2.016	16.797	15.550	1.247
2.017	19.122	19.033	89
2.018	21.628	22.106	-478
2.019	22.329	21.509	820
2.020	20.226	16.986	3.240

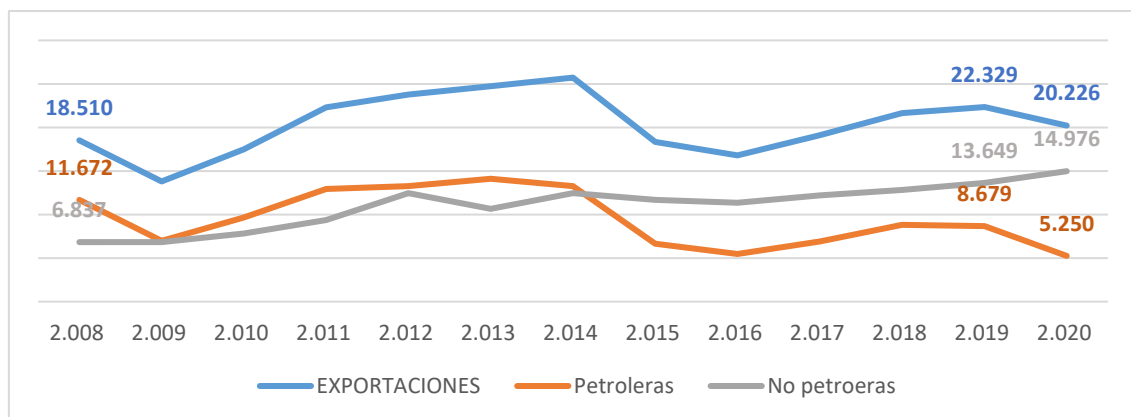
Valores en millones de dólares corrientes

Fuente: Banco Central del Ecuador varios años

Elaborado por: El autor

En el período en referencia, el comportamiento de la balanza comercial ha sido irregular; en algunos años se registra déficit y en otros, superávit. Un análisis particular corresponde al último año, en donde se han dado movimientos particulares por los efectos de la pandemia, las exportaciones cayeron del 2019 al 2020 en un 10%, por otra parte, las importaciones se redujeron en el 27%, llegando a un superávit de 3.240 millones de dólares. Este resultado tiene claros efectos sobre la economía ecuatoriana, ya que, si bien el saldo es positivo, se registra un menor dinamismo de la actividad económica en su conjunto. El análisis de las exportaciones requiere de una mención particular; es por ello, que estudiaremos su composición.

Gráfico 8: Composición de las exportaciones en el Ecuador (petroleras y no petroleras)



Valores en millones de dólares corrientes

Fuente: Banco Central del Ecuador varios años

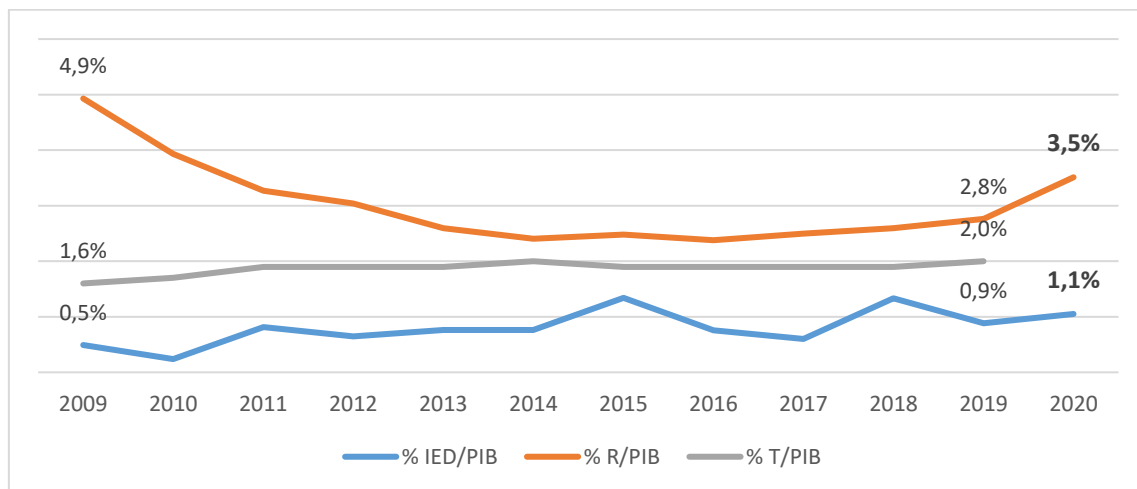
Elaborado por: El autor

Del gráfico 8 se pueden realizar varios análisis. En el 2008 del total de las exportaciones, el 63% correspondieron a las petroleras; la diferencia el 37% fueron exportaciones no petroleras². En los años 2013 y 2014, se registraron los mayores ingresos petroleros en el orden de 13.275 y 14.107 millones de dólares respectivamente³.

Al 2020, se produce un cambio total; tan solo el 26% corresponden a las petroleras y el 74% a las no petroleras, esto, entre otros aspectos por los efectos de la pandemia, en donde se redujeron los ingresos petroleros por 3.429 millones de dólares del 2019 al 2020, fruto de la caída de los precios del barril del petróleo, así como de la contracción de la demanda en los primeros meses de la pandemia en donde se dio el confinamiento. Sin embargo, debemos rescatar el crecimiento de 1.327 millones de dólares de las exportaciones no petroleras en donde, las exportaciones de cacao y el banano, se incrementaron en el 22% y 11% respectivamente, lo cual constituyó un alivio para la economía (Banco Central del Ecuador, 2021). Es importante señalar que los principales socios comerciales del Ecuador son los Estados Unidos y la China.

Otras formas de ingreso de divisas a la economía lo constituyen las remesas y la inversión extranjera directa (IED) y el turismo; lo que será objeto del siguiente análisis.

Gráfico 9: Evolución de las remesas, del turismo y la IED como porcentaje del PIB en el Ecuador



Disponible al 2020 el % del turismo con relación al PIB
Fuente: Banco Central del Ecuador, UNWTO varios años
Elaborado por: El autor

Se ha considerado conveniente, analizar en conjunto estos tres indicadores, con el propósito de poder compararlos. En el período es estudio, las remesas de los

² Las no petroleras se componen de: las tradicionales que incluye al banano, camarón, cacao, atún y café, y a las no tradicionales que corresponden a más de 30 productos que lideran al 2021, las actividades mineras, flores, enlatados de madera, manufacturas de metal y fruta).

³ Paradójicamente, en los años en donde llegaron mayores recursos por exportaciones petroleras se incrementó la participación deuda/PIB en 6 puntos; en valores corrientes, la deuda se incrementó de 22.847 a 30.140 millones de dólares; es decir en ese año la deuda total se incrementó en 7.293 millones de dólares, es decir el 32% de incremento.

migrantes son las que aportan en mayor medida a la economía, en segundo lugar, el turismo y en tercer lugar la IED directa.

Un dato importante de rescatarlo del gráfico 9, hace referencia al 2020, a pesar de la pandemia del COVID-19, las remesas⁴ se incrementaron de 3.030 a 3.397 millones de dólares, pasaron de contribuir del 2,8% al 3,5% del Producto Interno Bruto (PIB); por otra parte, la IED⁵ también creció, de 966 a 1.017 millones de dólares, en donde la minería ha sido la actividad que mayores recursos registró (Banco Central del Ecuador, 2021). A pesar de su crecimiento en el último año, el aporte de la IED al PIB llega al 1,1% uno de los porcentajes más bajos en América del Sur; el Ecuador supera solo a Venezuela en el último año como destino de IED; el país que libera en la región es el Perú con una participación del 3,6% del PIB (Tobar, 2020).

En el caso del turismo, (no se tiene información al 2020, pero de seguro ha caído notablemente por la pandemia), todavía está lejos de constituirse en un real aporte a la economía; si lo comparamos con España que al 2019 llegó al 12,4% del PIB, o en el caso de Perú que llegó en el 2019 al 4% del PIB, constituyéndose, en dicho país, en el tercer rubro en importancia en generación de divisas (La República, 2020). El Ecuador tiene en el turismo y reto a ser aprovechado por el próximo gobierno.

En este apartado (ingreso de divisas a la economía), analizaremos uno de los temas más polémicos de la economía ecuatoriana, nos referimos al volumen de la deuda (Ministerio de Economía y Finanzas, 2021).

Tabla 4: Evolución de la deuda en el Ecuador (interna, externa)

Año	D. externa	D. Interna	Deuda total agregada	Deuda/PIB
2008	10.089	3.645	13.734	22%
2009	7.392	2.842	10.234	16%
2010	8.672	4.665	13.337	19%
2011	10.553	4.507	15.060	19%
2012	10.872	7.780	18.652	21%
2013	12.920	9.927	22.847	24%
2014	17.582	12.558	30.140	30%
2015	20.225	12.546	32.771	33%
2016	25.679	12.457	38.136	38%
2017	31.750	14.786	46.536	45%
2018	35.729	13.733	49.462	45%
2019	41.492	15.843	57.335	53%
2020	45.367	17.796	63.163	65%
2021	45.415	18.109	63.524	63%

Valores en millones de dólares corrientes.

Desde abril del 2019 se modificó su metodología para el cálculo de la Deuda Pública.

Año 2021 corresponde a valores al mes de abril (último reporte disponible)

Fuente: Boletines deuda pública. Varios años

⁴ La mayor cantidad de remesas proviene de tres países, los EEUU con el 61%, seguido por España con el 23% y en tercer lugar Italia con el 5%. Dato correspondiente a diciembre del 2020.

⁵ Del total de IED, esta proviene fundamentalmente de 4 países, España el 30%; Canadá el 26%, Inglaterra el 11% y EEUU el 8%; es decir solo de estos países proviene el 75% de la IED. Cabe señalar que el caso de Canadá, casi, en su totalidad corresponde a inversión en la minería.

Elaborado por: El autor

La tabla 4 refleja el comportamiento de la deuda en los últimos años, en donde se puede evidenciar, a más del incremento notable tanto en valores absolutos como en porcentaje del PIB; en donde a diciembre por efectos de la pandemia llegó al 65%, y debido a las necesidades de financiamiento se prevé que pueda llegar a finales del 2021 a una relación entre el 68% y 70%; cabe señalar que en 1999 en plena crisis financiera la relación deuda/PIB llegó al 86%, lo cual nos da una dimensión global sobre la influencia de la deuda en la economía

Por otra parte, en cuanto a su composición; de acuerdo, a los datos expuestos en la tabla 4, en el 2008, el 73% correspondía a deuda externa y el 27% a deuda interna, similar al 2021 en donde la relación es de 71%-29% (para tener un elemento de referencia en 1990 la relación fue del 98% en deuda externa y apenas el 2% en interna)⁶.

Un dato interesante en este segmento: al establecer una relación entre los volúmenes de deuda total en relación, al número de habitantes en el Ecuador, en el 2009 esta relación fue la menor; a cada ecuatoriano le correspondía 694 dólares de deuda; a raíz de ese año los incrementos fueron notables; llegando al mes de abril del 2021 a un valor de 3.591 dólares de deuda por ecuatoriano.

Si bien existen muchos más indicadores que nos dan una visión del estado de la economía ecuatoriana, concluiremos esta entrega con información global de cómo se encuentra estructurado el sector productivo en el país.

En primer lugar, detallaremos como se encuentran clasificadas las unidades productivas en el Ecuador de acuerdo con su tamaño.

Tabla 5: Clasificación de las unidades productivas en el Ecuador

Tipo	Formales e informales		Legalmente constituidas	
	Número	%	Número	%
Microempresa	802.353	90,9%	45.401	59,0%
Pequeña	61.759	7,0%	21.075	27,4%
Mediana	14.342	1,6%	7.340	9,5%
Grande	4.312	0,5%	3.126	4,1%
Total	882.766	100%	76.942	100%

Información al 2019.

Fuente: INEC, Superintendencia de Compañías.

Elaborado por: El autor

Previo al análisis, es necesario realizar algunas aclaraciones sobre la información detallada en la tabla 5.

- Los datos, correspondiente a las unidades formales e informales, tienen como fuente el INEC; en donde se encuentran incluidas: personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, personas naturales obligadas a llevar contabilidad, de régimen simplificado, sin fines de lucro, instituciones públicas, empresas públicas, entidades de la economía popular y solidaria. En base a esta clasificación, del total de unidades productivas que al 2019 llegaron a 882.866;

⁶ Un análisis completo de la deuda externa se la puede estudiar en la entrega N.13 de Notas de Economía, en donde se analiza, la renegociación de los bonos, entre otros elementos (Tobar & Solano, 2020)

las microempresas (de 1 a 9 trabajadores) son las más numerosas, representando el 90,9% del total; las grandes apenas el 0,5% (INEC, 2021).

- Los datos, correspondiente a las unidades legalmente constituidas corresponden únicamente a las empresas que han cumplido con la entrega de información financiera a la Superintendencia de Compañías, del ejercicio económico 2019; de dicho año, 14.734 empresas legalmente constituidas no han presentado aún sus estados financieros al 20 de mayo del 2021 (fecha en donde se extrajo la información de su sitio web) (Superintendencia de Compañías, 2021). Se desconoce los motivos por los cuales no han cumplido con lo señalado en la Ley, podría ser del caso que se encuentran en liquidación y/o disolución⁷. En esta clasificación también son las microempresas las más numerosas; de las 76.942 compañías, el 59% corresponden a las más pequeñas, y tan solo el 4,1% son grandes (más de 200 trabajadores)

Con referencia a las unidades productivas formales e informales, es importante conocer cuáles actividades son las que registran un mayor volumen de ventas, y aportan con más empleo a la economía ecuatoriana.

Tabla 6: Clasificación de las unidades productivas formales e informales de acuerdo, a su actividad, porcentaje de ventas y empleo en el Ecuador

CIUU	Actividad	Ventas	Empleo
G	Comercio	38%	18%
C	Industrias manufactureras	21%	13%
B	Explotación minas y canteras	7%	1%
A	Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	6%	8%
K	Actividades financieras y de seguros	6%	2%
H	Transporte y almacenamiento	4%	6%
	Otras 13	18%	52%
	Total	100%	100%

Fuente: INEC. Información al 2019.

Elaborado por: El autor

De las 19 actividades clasificadas de acuerdo, al CIUU, el comercio y la manufactura son las concentraron las ventas en el 59%; y generaron empleo en el 31%; le sigue la minería y la agricultura, aunque con pesos mucho menores. Esto considerando que históricamente el Ecuador ha sido un país agrícola, nos lleva a una nueva reflexión. Por otra parte, si analizamos exclusivamente las empresas legalmente constituidas, compartimos a continuación la siguiente información relevante.

Tabla 7: Clasificación de las empresas legalmente constituidas de acuerdo, a su tamaño, empleo, activos, ingresos y utilidad generada en el Ecuador

Tamaño	N. empleados	Ingresos	Utilidad Neta
Micro	18%	4%	1%
Pequeña	17%	6%	7%
Mediana	19%	14%	14%
Grande	46%	76%	78%
Total	100%	100%	100%

⁷ No se incluyó la información correspondiente al período 2020 ya que únicamente en el 2021, han presentado la información financiera a la Superintendencia de Compañías, apenas 33.701 empresas al 20 de mayo. Es por ello, que los datos han sido tomados al 2019 exclusivamente.

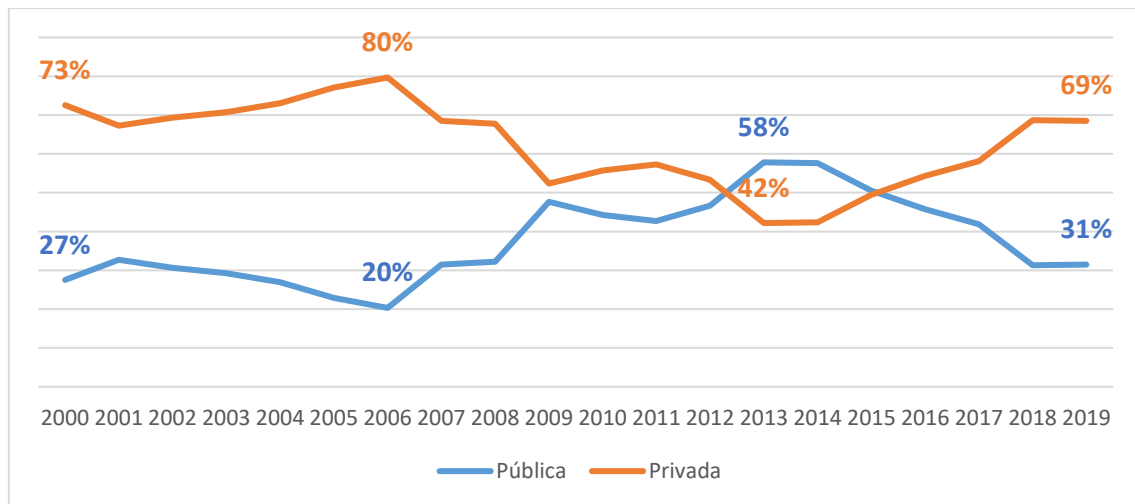
Fuente: Superintendencia de Compañías. Información al 2019.
Elaborado por: El autor

En a tabla 7 uno de los aspectos que se considera más relevantes, hace referencia a la concentración de las utilidades; la gran empresa a pesar de ser únicamente el 4,1% del total de empresas legalmente constituidas, estas concentraron el 78% de las utilidades generadas en el ejercicio económico, (Tobar & Solano, 2021), lo que evidencia el grado de concentración de la economía ecuatoriana.

Concluimos el análisis, haciendo referencia a algunos indicadores que nos permiten conocerla participación del Estado en determinados ámbitos.

La " formación bruta de capital fijo" (FBKF), corresponde a la inversión de un país, representada por la variación de los activos fijos no financieros tanto privados como públicos, (total de adquisiciones menos ventas de activos fijos), en un periodo de tiempo determinado (Banco Central del Ecuador, 2021).

Gráfico 10: Evolución de FBKF en el Ecuador.



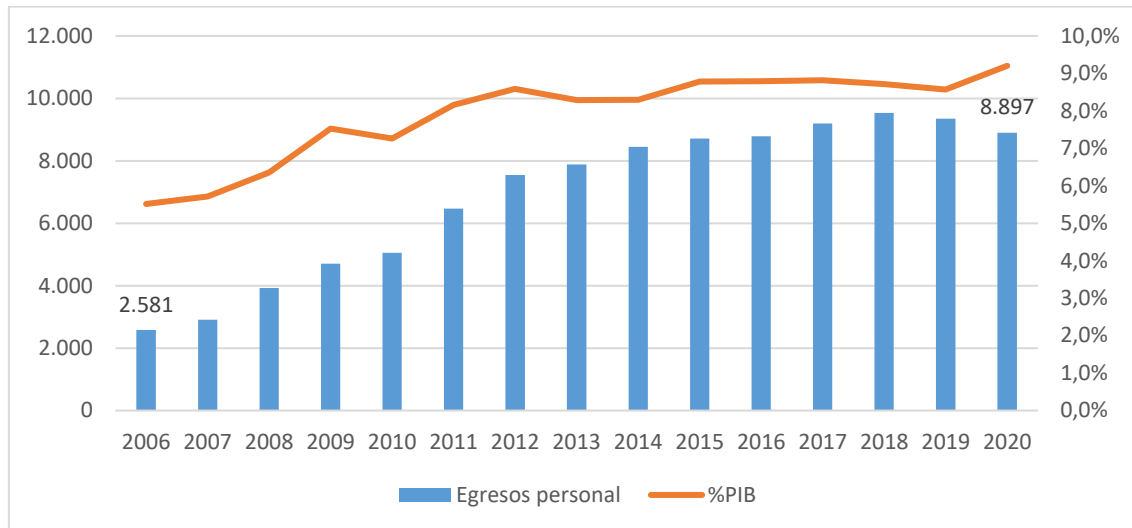
Fuente: BCE
Elaborado por: El autor

Este gráfico, nos permite conocer, cuál ha sido la tendencia en el manejo de la economía en cada gobierno desde el 2000 al 2019, referente a la inversión sea pública o privada como motor de la economía. En el 2000; el 73% de la inversión correspondía al sector privado y el 27% al sector público; llegando a su punto más alto en el 2006 con una relación 80% - 20%. A partir de ese año la tendencia se revirtió con el gobierno del ex presidente Rafael Correa, llegando a ser la inversión pública la protagonista; en particular en los años 2013 y 2014 en donde la composición fue del 42% para la inversión privada y el 58% la pública; luego en el gobierno de Lenín Moreno la tendencia nuevamente cambió; el último dato disponible al 2019 de cada 100 dólares que se invierten en 69 pertenecen al sector privado y tan solo 31 dólares al público; aquí otro elemento para la reflexión sobre cuál será la composición de la inversión con el nuevo presidente.

En el mismo tema otro elemento para análisis, lo constituye un tema recurrente en el debate de varios sectores, nos referimos al peso que tiene en los presupuestos

anuales los egresos de personal del sector público (Ministerio de Economía y Finanzas, 2020), lo que se detalla a continuación:

Gráfico 11: Evolución de los egresos de personal en el Presupuesto del Estado y como porcentaje del PIB.



Valores en millones de dólares corrientes

Fuente: Ministerio de Economía y Finanzas. Proformas presupuestarias. Varios años

Elaborado por: El autor

En el gráfico 11 se puede observar que; es evidente que en valores corrientes el incremento de los egresos de personal en el sector público ha sido notable; existiendo un descenso a partir del 2019 que se profundizó en el 2020.

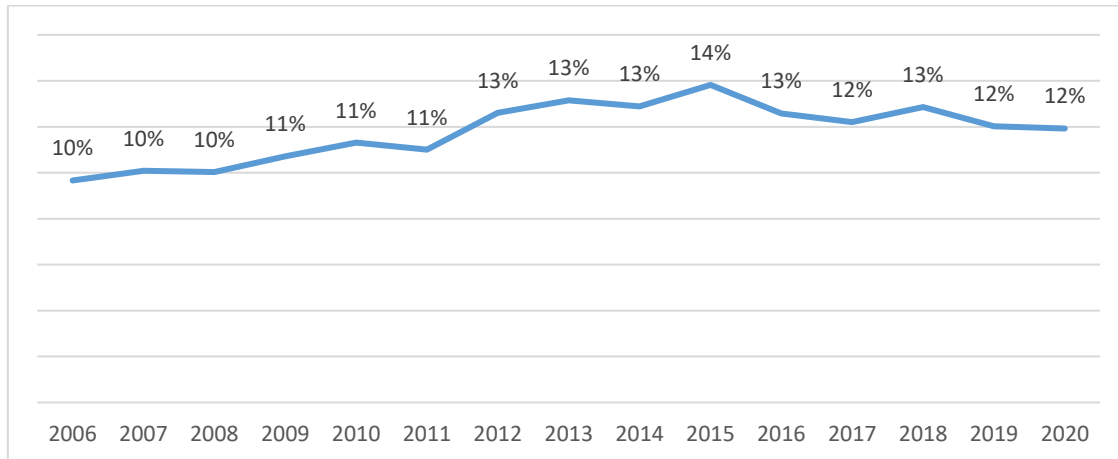
Por otra parte, al compararlo con el PIB, dejaremos para el análisis varios elementos; en el 2006 la relación egresos de personal/PIB fue del 5,5%; llegando a su nivel más alto en el 2020 con el 9,2%, cabe señalar que, a pesar de haberse reducido los montos de salarios en el 2020, el PIB cayó significativamente de 109.124 millones de dólares en el 2019, a 96.674 millones de dólares en el 2020, esto por los efectos de la pandemia; siendo esta la razón para el incremento al 9,2%.

Concluimos el presente trabajo, detallando el comportamiento del rubro que más influye en los ingresos del presupuesto del Estado, hemos creído conveniente concluir con esta información más que el presidente electo tiene en sus postulados una reforma en el ámbito tributario.

Aclaremos que los porcentajes han sido calculados en base a la “recaudación neta de impuestos” de cada año, que corresponde al valor efectivo, descontando los valores de devoluciones de impuestos de acuerdo con información del Servicio de Rentas Internas (SRI, 2021). Dichos valores los hemos relacionado con el PIB de cada año, similar procedimiento al de gráficos anteriores.

Cabe señalar que la recaudación de impuestos se ha constituido en el principal componente de los ingresos de los presupuestos anuales.

Gráfico 12: Evolución de los impuestos netos como porcentaje del PIB



Fuente: SRI. Varios años

Elaborado por: El autor

Del gráfico 12 se desprende el peso de la recaudación de impuestos con relación al PIB, en el 2006 llegó al 10%; su porcentaje más alto se registró en el 2015; y en el 2020 al 12%. En donde los tres principales impuestos que influyen en la recaudación son el Impuesto al Valor Agregado (IVA), Impuesto a la Renta (IR) y el impuesto a la salida de Divisas (ISD). En valores absolutos la recaudación neta de impuestos, por efectos de la pandemia, disminuyó en el último año en 1.592 millones de dólares, fruto de la caída de 13.118 en el 2019 a 11.526 millones de dólares en el 2020. Si consideramos estudios de la Cepal, la carga impositiva en el Ecuador se encuentra bajo el promedio de los países de la región. Otro elemento que amerita un profundo análisis, dada la alta sensibilidad del tema.

3. Comentarios finales

En un Ecuador en donde las previsiones de crecimiento económico en el corto y mediano plazo son las menores de América de Sur, con necesidades altas de financiamiento para cubrir el déficit; con un Seguro Social con dificultades para cubrir las jubilaciones en el mediano plazo; quedan aún muchos indicadores para análisis (que serán fruto de entregas posteriores de Notas de Economía).

Sobre todo, el tema sanitario, cuya cobertura en todo nivel es insuficiente, en donde el Ecuador, registra altas tasas de desnutrición infantil; fruto de esa escasa y poco eficiente cobertura, a nivel de la región es uno de los países que mayores porcentajes de fallecidos registra en relación, a quienes se han contagiado; en donde el proceso de vacunación no avanza en comparación con los países. Sin salud, no hay economía que resista.

El tema de la innovación y la educación ameritan cambios estructurales en todos los niveles; en donde se evidencia que cada año un mayor número de jóvenes no tienen la oportunidad de ingresar a las universidades y lo que es peor tampoco tienen oportunidades de trabajar.

El acceso a las tecnologías es fundamental, considerando que a nivel de la región el país registra los peores indicadores que, entre otros aspectos, ha impedido un adecuado desempeño de los estudiantes en la pandemia, la denominada “pobreza de aprendizaje”, que afecta a los más vulnerables. Hay que considerar que “Ciudades y Gobiernos Inteligentes” no es un tema del futuro, sino del presente.

Lo que va de la mano de la digitalización de la economía, considerando que, hemos ingresado ya a la nueva revolución industrial, en donde tanto instituciones públicas como privadas deben sumarse al cambio.

Un tema que se deberá dar respuesta urgente lo constituye el acceso al crédito, en donde su concentración es evidente. La bancarización de la mayoría de los ecuatorianos es una necesidad urgente.

Para todo ello se requiere un país seguro, que genere confianza, en todos los niveles de gobiernos, en todas las instituciones públicas y privadas, que tengamos gobernabilidad, bajo un adecuado liderazgo, que busque reducir la creciente desigualdad del ingreso y la riqueza, en donde la lucha contra la corrupción sea una constante. Con un control adecuado a la evasión fiscal y de recuperación de los altos valores adeudados al SRI por parte de un grupo reducido de empresas. Es decir, se gobierne en función de las grandes mayorías y no de los grupos de poder conforme ha sido una constante en la historia del Ecuador.

Bibliografía

- Ambito. (6 de mayo de 2021). *Riesgo País*. Obtenido de <https://www.ambito.com/contenidos/riego-pais-ecuador.html>
- Banco Central del Ecuador. (mayo de 2021). *Evolución de la Balanza Comercial*. Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/299-evoluci%C3%B3n-de-la-balanza-comercial>
- Banco Central del Ecuador. (mayo de 2021). *Evolución de la Remesas*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000985>
- Banco Central del Ecuador. (enero de 2021). *Formación Bruta de Capital Fijo*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Cuentas Nacionales/Anuales/Dolares/FBKFvd.pdf>
- Banco Mundial. (2011). *Pobreza*. Obtenido de <https://www.bancomundial.org/es/topic/poverty/lac-equity-lab1/poverty>
- Banco Mundial. (10 de julio de 2020). *Doing Business. Midiendo regulaciones para hacer negocios*. Obtenido de <https://espanol.doingbusiness.org/es/rankings>

- CEPAL. (8 de marzo de 2021). *Panorama Social de América Latina*. Obtenido de https://www.cepal.org/sites/default/files/publication/files/46687/S2100150_es.pdf
- CNE. (mayo de 2021). *Resultados Elecciones*. Obtenido de <https://cne.gob.ec/>
- Economia.com. (enero de 2019). *Riesgo país y el EMBI*. Obtenido de https://www.economia.com.mx/riesgo_pais_y_el_embi.htm
- INEC. (10 de abril de 2021). *Información empresarial territorial y sectorial*. Obtenido de [profile/instituto.nacional.de.estad.stica.y.censos.inec](https://profile.instituto.nacional.de.estad.stica.y.censos.inec)
- INEC. (marzo de 2021). *Pobreza por ingresos en el Ecuador*. Obtenido de https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/POBREZA/2020/Diciembre-2020/202012_PobrezayDesigualdad.pdf
- La República. (18 de enero de 2020). *Turismo aporta casi el 4% a la economía nacional*. Obtenido de <https://larepublica.pe/economia/2020/01/18/turismo-aporta-casi-el-4-a-la-economia-nacional/>
- Ministerio de Economía y Finanzas. (diciembre de 2020). *Estadísticas fiscales*. Obtenido de <https://www.finanzas.gob.ec/estadisticas-fiscales/>
- Ministerio de Economía y Finanzas. (mayo de 2021). *Boletines deuda pública*. Obtenido de <https://www.finanzas.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2021/05/Presentacion-Boletin-de-Deuda-Publica>
- Santamaría, J. (mayo de 2018). *Pobreza mata desigualdad*. Obtenido de <https://www.dinero.com/Item/ArticleAsync/258507>
- SRI. (enero de 2021). *Estadísticas generales de recaudación*. Obtenido de <https://www.sri.gob.ec/estadisticas-generales-de-recaudacion-sri>
- Superintendencia de Compañías. (20 de mayo de 2021). *Ranking General*. Obtenido de <https://appscvs.supercias.gob.ec/rankingCias/>
- Tobar, L. (2020). Inversión Extranjera Directa en el Ecuador. *Notas de Economía*, 1(3).
- Tobar, L., & Guevara, F. (2020). La Corrupción, sus efectos en la Economía. *Notas de Economía*, 1(19).
- Tobar, L., & Solano, S. (agosto de 2020). La deuda eterna en el Ecuador. *Notas de Economía*, 1(13).
- Tobar, L., & Solano, S. (enero de 2021). El sector empresarial en el Ecuador. *Notas de Economía*, 2(23).
- Transparency International. (Febrero de 2019). *Corruption Perceptions Index 2019*. Obtenido de https://www.transparency.org/news/feature/corruption_perceptions_index_2019
- World Economic Forum. (9 de octubre de 2019). *Global Competitiveness Report 2019*. Obtenido de <https://es.weforum.org/reports/global-competitiveness-report-2019>